



Лицензионное ПО Реалии сегодняшних дней

Никитин Константин
Специалист по
лицензированию
knikitin@polikom.ru

ПОЛИКОМ ПАО



Цели доклада

Разоблачить существующие мифы о лицензионном ПО
Показать правильные пути исправления ситуации

Купим у пиратов и получим
те же продукты бесплатно


- **Это не так!**

Плюс – практически бесплатно,

Но МИНУСЫ:

- Теряется возможность получать дополнения скачиваемые с проверкой легальности
- Лишаетесь возможности получить техподдержку
- **РИСКИ!!! СУД!!! ШТРАФЫ!!!**





Сейчас не хотим тратить деньги:
Придут маски-шоу – купим

- **Это не так!**
 - Когда придут – будет уже поздно!
 - Штрафы!
 - Испорченная репутация!
- Придется купить все сразу и дороже!

Тсс!!!
Мы пираты!

- Это не так!


Практика показывает, что в организации считающей себя пиратом, уже обычно сделаны какие-то спонтанные инвестиции в легализацию





Мы покупаем
продукт

- Это не так!
- Не продукт, а право его использования в рамках лицензионного соглашения



Купим за границей дешевле
и привезем сюда

• **Это не так!**

• Не все купленное за границей можно использовать в России

• накладно и проблемно
(таможенная очистка и
постановка на бухгалтерский
учет)

Мы купили –
стали белыми и пушистыми
и нам больше ничего
не будет нужно

- **Это не так!**
- Прогресс не остановишь!
- Срок поддержки продукта 10 лет с момента выпуска (5 + 5)
 - Выходят новые версии и... захочется использовать их



Легальные лицензии –
это слишком дорого!

• Это не так!

Рассчитаем пример: небольшая организация 100 человек - посчитаем их затраты по программе OVS
100 Десктопов по \$350, 2 сервера Windows по \$700, Exchange \$700, SQL \$700 с 20 клиентами по \$100

Поделим на 100 человек и на 365 дней

Результат :

меньше 2 ДОЛЛАРОВ НА ЧЕЛОВЕКА В ДЕНЬ!!!



Что делать? Как ни крутись – всегда будут не предвиденные расходы

- Это не так!
- Правильный путь -
Управление лицензиями



Всего ПЯТЬ шагов к управлению лицензиями

- Сбор начальной информации
- Проведение инвентаризации ПО
- Сопоставление лицензий и ПО
- Разработка стратегического подхода и практических процедур
- Разработка плана управления лицензиями



Чем мы можем помочь?



- **Инвентаризация ПО**
- **Сопоставление лицензий**
- **Анализ действующих правил и процедур**
- **Выработка корпоративных стандартов и бизнес - процедур**
- **План управления лицензиями на ПО**

Полезные ссылки

- Спец предложения от Microsoft:
- <http://www.microsoft.com/rus/allpromo/clients/default.aspx>

Полезные ссылки

- Сайт Майкрософт www.microsoft.com/rus раздел «Правила лицензирования»
- <http://microsoft4you.ru/>
- Сайт Поликом Про www.polikom.ru

Get Genuine Solution –
удобное решение для легализации
настольных операционных систем

Самое популярное и часто
встречающееся заявление
Microsoft?

**В рамках программ
корпоративного лицензирования
поставляются лицензии на
обновление операционных
систем**

Решение Get Genuine Solution

- Это решение для легализации Windows, доступное в течение ограниченного периода времени и предназначенное для пользователей, желающих разрешить ситуации, связанные с контрафактным ПО, недостаточным количеством или отсутствием лицензий на ПО, а также с пиратскими версиями ПО.
- С 12 ноября решение GGS предоставляется для клиентов, которым необходимо легализовать 5 и более ПК в рамках одной организации (юридического лица)
- Доступно через широкий партнерский канал.

Решение GGS предоставляет пользователям следующие возможности:

- **Получение лицензий на полную версию настольной ОС Windows Vista Business в рамках программы Open License.**
- Право на приобретение Software Assurance (SA) одновременно с приобретением лицензии и, соответственно, получение возможности обновления для перехода к Windows Vista®™, а также других преимуществ программы поддержки Software Assurance

Выгодное предложение



Возможности для КЛИЕНТОВ:

- Простой путь решения проблем, связанных с использованием поддельного ПО, недостаточным количеством лицензий, нарушениями условий лицензионных соглашений или установкой пиратских версий на имеющихся ПК.
- Использование при приобретении решения для легализации ОС того же эффективного и гибкого варианта, который уже использовался при покупке другого ПО корпорации Майкрософт.
- Участие в программе поддержки корпоративных пользователей и возможность обновления до Windows Vista в рамках Software Assurance (SA).
- Доступ к важным обновлениям и загружаемым ресурсам.

Подробные сведения о продукте GGS

Решение Get Genuine Solution в рамках программы Open License для системы Win XP Professional

Предложение ограничено

Целевая аудитория

- Организации, которым необходимо легализовать 5 и более ПК

Позиция в прайс-листе

66J-07107 Windows Vista Business Russian OLP NL Get Genuine

Языковая версия

Только русская версия

Объем заказа

Заказ не менее 5 лицензий на 1 юридическое лицо

Условия

- На ПК должен быть наклеен сертификат подлинности
- Перенос лицензии на другой ПК запрещен

Дополнительная информация о Get Genuine Solution доступна на сайте Microsoft для Партнёров в разделе Лицензирование

Этапы поставки

1. Клиент заказывает решение GGS у реселлера
2. Реселлер размещает заказ через дистрибутора
3. Дистрибутор отправляет заказ в корпорацию Майкрософт
4. Корпорация Майкрософт обрабатывает заказ
5. Комплект поставки высылается дистрибутору
6. Дистрибутор отправляет комплект поставки реселлеру
7. Реселлер отправляет комплект поставки клиенту

Содержимое комплекта поставки:

- Лицензионный сертификат
- Приложение к условиям лицензионного соглашения
- Наклейка сертификата подлинности
- Права на использование продукта (PUR)

Сценарии установки

Ни установка, ни активация не требуются, если клиент уже имеет подлинный образ ПО. Пользователь должен только прикрепить к ПК наклейку с сертификатом подлинности.

Если у клиента установлен нелегальный образ ПО, он может установить лицензионную версию с носителя. Носитель можно заказать отдельно через реселлера.

Для активации ПО клиенты могут получить ключ многократной установки на веб-узле eOpen или по телефону в Центре активации продуктов.

Клиент должен прикрепить к ПК наклейку с сертификатом подлинности (COA).



Часто задаваемые вопросы

- Легализация предыдущих версий – право Downgrade
- GGS vs GGK
- Уровни цен, GGS для образовательных организаций и государственных учреждений
- Ограничения
- Соглашение Open License
- Сроки поставки
- GGS – замена OEM-лицензиям?
- Другие вопросы?

GGS vs GGK

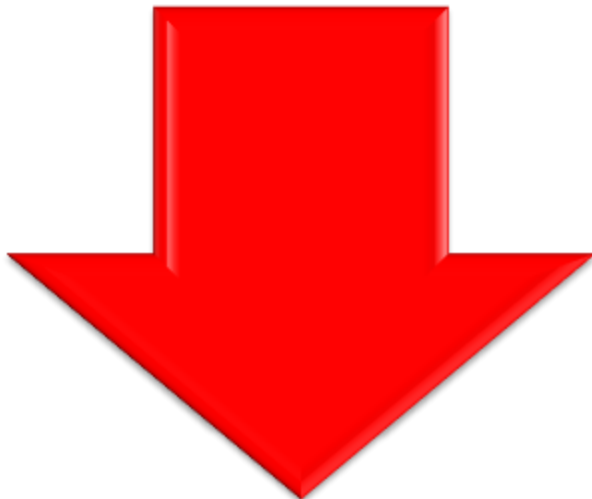


Есть право downgrade

Именная лицензия

Дистрибутив, предназначенный для программ корпоративного лицензирования

Активация ключом многократной установки



Право downgrade отсутствует

Неименная лицензия

Активация каждого ПК отдельно

Дистрибутив для коробочных версий



рациональные и управляемые решения

ПОЛИКОМ ПРФ

НИКИТИН
КОНСТАНТИН

Knikitin@polikom.ru

www.polikom.ru

Санкт - Петербург
тел. (812) 325 8400
тел./факс (812) 710 6431

Москва
тел. (495) 744 1117
тел./факс (495) 737 8975

Благодарю за внимание!