

Сегодня мы не обсудим...

- Договорные отношения между реселлером-дистрибутором и реселлером-клиентом
- Цены и условия платежей в цепочке «дистрибутор-реселлер-клиент»
- Вопросы бухгалтерского и налогового учета
- Правила работы конкретных дистрибуторов

Программы

Корпоративного лицензирования



КУПИТЬ
СРАЗУ

В РАССРОЧКУ

АРЕНДОВАТЬ

Покупка сразу

Open License

- От 5 лицензий
- Лицензии приобретаются в собственность
- Оплата в момент заказа
- Срок действия соглашения (авторизационного номера) - 2 года
- Уровни цен: No Level и Level C (от 500 баллов)
- Аффилированные лица размещают заказ от своего имени используя авторизационный номер головной организации
- Носители и документация приобретаются отдельно
- Есть Downgrade, нет Upgrade

Рассрочка

Open Value

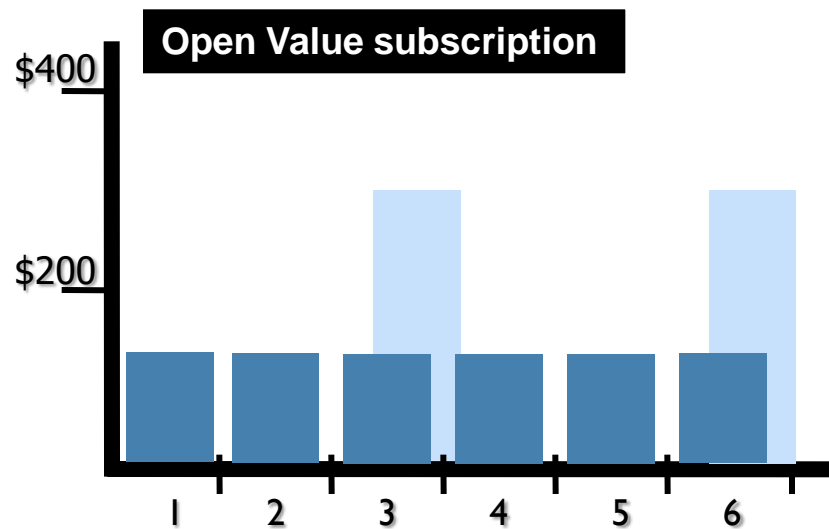
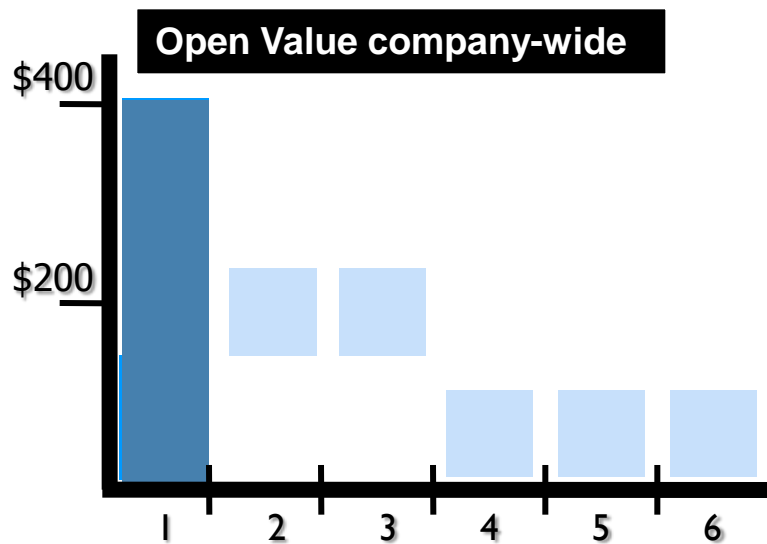
- От 5 лицензий – Open Value non Company-Wide
- Один уровень цен
- Цена фиксирована для последующих платежей, но не для доп. лицензий или продуктов
- От 5 ПК – Open Value Company-Wide (скидка 15%)
- Уровень цен No Level и Level C (от 250 ПК)
- Цена фиксирована для базовых продуктов
- Лицензии приобретаются в собственность
- Оплата лицензий 3-мя равными платежами в течение 3-х лет
- Носители и документация приобретаются отдельно
- Право Downgrade
- Управление лицензиями через он-лайн ресурс
- Кол-во ПК может увеличиваться

Аренда

Open Value Subscription

- От 5 ПК, на весь парк
- Лицензии находятся во временном пользовании
- Уровень цен No Level и Level C (от 250 ПК)
- Аренда в течение 3-х лет, 3 равных платежа
- Носители и документация приобретаются отдельно
- Право Downgrade
- Управление лицензиями через он-лайн ресурс
- Кол-во ПК может увеличиваться и уменьшаться

Почему эти соглашения называются трехлетними:



Основные преимущества OV и OVS

- Ежегодные платежи
- Единое соглашение для всех аффилированных лиц
- Лицензирование всего парка ПК гарантирует легальность ПО и позволяет использовать любые текущие и предыдущие версии ПО в зависимости от потребностей заказчика
- SA позволяет избежать разовых всплесков затрат на ПО, требующих отвлечения ресурсов от других сфер бизнеса
- Платежи учитываются как расходы будущих периодов, что снижает налогооблагаемую базу
- Возможность оплачивать лицензии после установки продукта

Инструмент планирования бюджета (1)

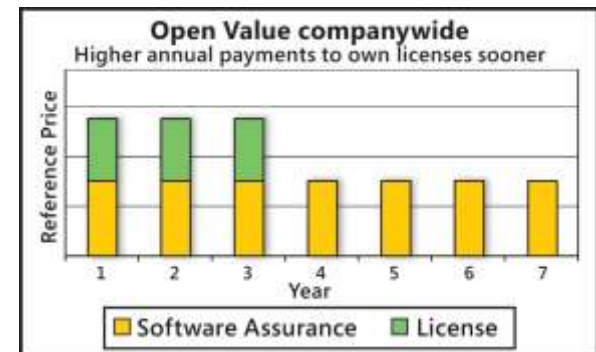
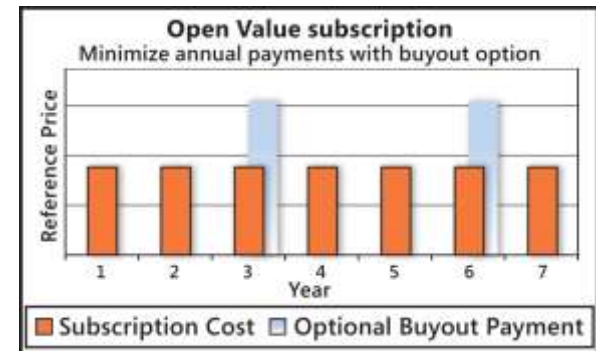
Без Open Value

Непредсказуемые затраты на ПО, невозможность лицензировать сразу все необходимые закупки, необходимость оплаты до установки

При наличии Open Value

Можно приобрести все необходимые лицензии с рассрочкой на три года или по подписке, одновременно получая предсказуемые затраты на ближайшие три года

Соглашением предусмотрена возможность оплачивать лицензии после установки продукта



Инструмент планирования бюджета (2)

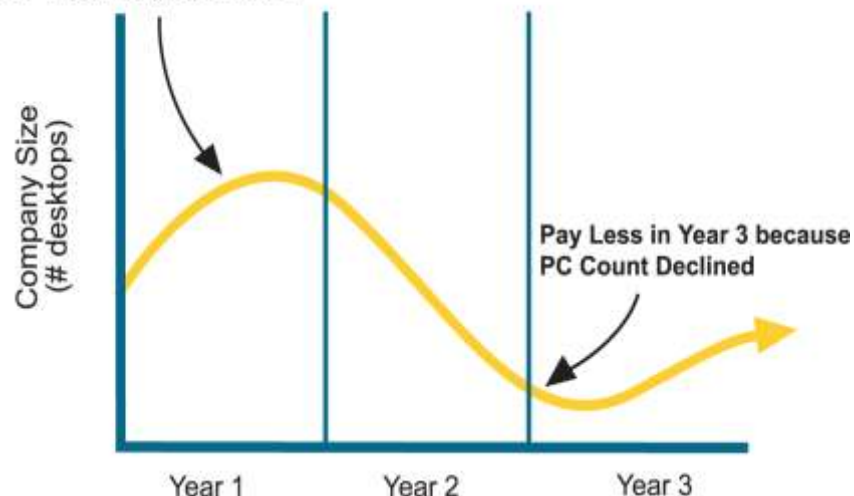
Без Open Value

Если нужно перейти на новую версию, оплачивается полная стоимость лицензий на новые версии, нет возможности отказаться от оплаты неиспользуемых лицензий

При наличии Open Value Subscription

Оплата только за ПК, которые есть на момент наступления годовщины, 50% скидка на первый платеж при наличии лицензий на текущие версии

Pay Nothing Additional in Year 1 for Licenses Added



Позаботьтесь об эффективном использовании затраченных на ПО средств

- Ежегодные платежи, бесплатные курсы онлайн-обучения и бесплатные лицензии Office для домашнего использования

Упростите управление лицензиями

- Лицензии приобретаются в рамках единого соглашения, и вся информация доступна в любой момент на MVLS, можно использовать любую версию заказанных продуктов

Уменьшите единовременные затраты

- Распределенные платежи позволяют снизить нагрузку на бюджет и просчитать затраты заранее

Что должно быть у клиента после покупки

- Наклейка
- Документация, приложенная к коробке
- Оригинальный дистрибутив (диск)
- Финансовые документы
- Для трехлетних соглашений:
 - Соглашение
 - Подтверждение о заключении соглашения
 - Подтверждение заказа
 - Финансовые документы
 - Документация, подтверждающая передачу лицензий

Окончание и продление соглашений

- Окончание соглашений Open Value/Open Value Company-wide
- Клиент получает лицензии на текущие версии продуктов на момент окончания соглашения
- В течение 30 дней с даты окончания соглашения может продлить срок действия Software Assurance, чтобы продолжать пользоваться преимуществами программы
- Окончание соглашений Open Value Subscription
- Продление соглашения Open Value Subscription
- «Выкуп» постоянных лицензий
 - 1.75 * стоимость ежегодного платежа
 - Плюс ежегодный платеж за лицензии, добавленные в последний год
- Потеря прав на использование ПО → Удаление ПО

Вы купили

Software Assurance

- Программа поддержки Microsoft, которая призвана помочь организациям максимально эффективно использовать ПО
- Около 15 преимуществ, включая право перехода на новые версии, техническую поддержку 24x7, услуги партнеров, обучение и инструменты для поддержания заказчиков на этапе планирования, установки, использования, поддержки или перехода на другие версии.
- **Преимущества требуют активации на сайте MVLS или eOpen!!!**
- Право перехода на новые версии и использование последних технологий дают возможность:
 - Обеспечить плавный переход на другие версии
 - Сократить количество сбоев и обеспечить необходимую поддержку
 - Эффективно планировать и контролировать бюджет на приобретение и использование ПО
 - Увеличить продуктивность сотрудников организации

Источники информации:

- Поликом Про
- Информационный центр Microsoft
- +7 (495) 916-7171 в Москве или 8 (800) 200-8001 в регионах РФ
- Russia@microsoft.com
- Партнерский портал
- <http://www.microsoft.com/rus/partner/licensing/>
- <http://microsoft.infosystem.ru/Edu/Partners/MS/>

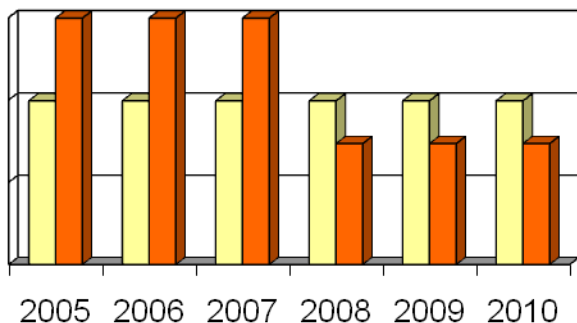
Полезные инструменты:

- Microsoft Licensing Advisor – www.microsoft.com/licensing/mla
- Онлайн-калькулятор для выбора нужных продуктов, решений, программ лицензирования, а также оценки ориентировочной стоимости приобретения лицензий
- Веб-порталы Microsoft Volume Licensing Service для клиентов трехлетних программ и eOpen для заказчиков Open License
- Volume Licensing Service Center – новый онлайн-инструмент, доступный через сайты MVLS и eOpen
- Позволяет просматривать перечень корпоративных лицензий
- Загружать программные продукты в соответствии с приобретенными корпоративными лицензиями
- Просматривать и запрашивать ключи продуктов для программного обеспечения

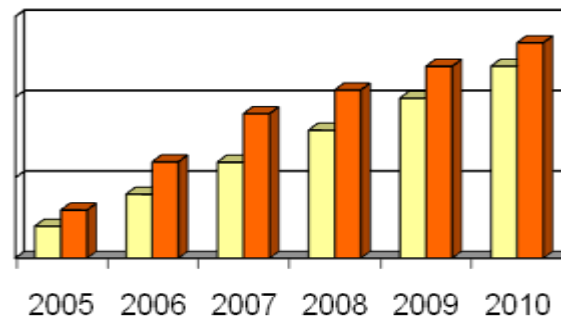
Как выбрать подходящую программу:

- Ваша компания является холдингом? Да – OV/OVS
- У вас есть проблемы с управлениями лицензиями? Да – OV/OVS
- У вас есть желание провести стандартизацию настольного ПО? Да – OV/OVS
- Заинтересованы ли вы в новых версиях? ДА – OV/OVS
- Есть необходимость в сокращении первоначальных расходах? Да – OV/OVS
- Структура компании динамично меняется? Да – OVS
- Лицензии нужны под временный проект? Да – OVS
- Политика компании не предусматривает увеличение активов? Да – OVS

Вопрос: интересна ли возможность подписки на ПО или необходимо приобрести постоянные лицензии?



□ Подписка
■ Постоянные лицензии



□ Подписка
■ Постоянные лицензии

- **Самое выгодное решение в долгосрочной перспективе – постоянные лицензии**
- **Более выгодное решение в краткосрочной (до 8-9 лет) перспективе – подписка на ПО**
- **Возможно уменьшение кол-ва ПК – подписка на ПО**

Основные возражения клиентов против OV/OVS:

- Дорого!!!
- Хотим один раз решить вопрос и больше о нем не думать!!!
- Мы не будем использовать опцию SA!!!
- И т.д.